



第 2820 地区

# HITACHI SOUTH ROTARY CLUB

【例 会 場】 要害クラブ TEL(0294)36-2020  
 【例 会 日】 毎週火曜日 12:00~13:00  
 【事 務 所】 日立市桜川町 2-25-3 桜川第 2 ビル 201 号室  
 TEL(0294)36-5074 FAX(0294)37-2176  
 Mail: info@hitachi-south-rc.org



Weekly Bulletin  
通報 No.25

■会 長 石 川 悟                    ■副 会 長 千 葉 省 三  
 ■幹 事 川 村 昌 弘                ■会 報 委 員 佐 藤 信 彦

本日の例会：平成 28 年 2 月 2 日（火） 【プログラム】卓話 / ロータリー情報伝達委員会

次回例会：平成 28 年 2 月 9 日（火） 【プログラム】卓話 / 職業奉仕委員会

## 例会報告

1 月 19 日（火）12:00 開会

高島会員



### 会長の時間

石川 悟 会長



### 幹事報告

川村幹事



会長の時間をいただきます。

秋山光伯日立商工会議所会頭様、ようこそいらっしゃいました。当クラブの会員でもありますが、本日は商工会議所会頭というお立場でお話しいただきたいと思えます。宜しくお願い致します。

17 日の日曜日には多賀市民プラザで日立市内 5 つの RC が後援している「日立郷土かるた大会」があり、日立南からは朝日青少年奉仕委員長に出席してもらいました。盛況だったと聞いております。

さて、今日は体外衝撃波結石破砕術についてお話しさせていただきます。

この方法は、切開せずに結石の治療が出来ます。尿管あるいは腎臓の中の尿路結石に対して、体の外から衝撃波をあてて、結石を細かく砕いて排石を促す治療です。細かく砕いた結石は尿とともに排出されます。入院は 1 日から 2 日と短く済みます。治療中は多少疼痛があります。また、細かい結石が尿管につまることがあります。治療費は 18 万円程です。

以上、会長の時間といたします。ありがとうございました。

- 今週 23 日土曜日には天地閣で IM が実施されます。スケジュールについて再度ご案内を流させていただきます。なお、駐車場が十分ではないのでお車相乗りや公的交通機関でのご参加をおすすめいたします。来週 26 日は IM の振替休会となりますのでご注意願います。



### 出席報告

宮本委員長

会員数	出席	欠席	出席率	MakeUp	修正	免除
29 名	17 名	12 名	68%	3 名	80%	5 名



### ニコニコ BOX

川崎委員長

- ◇ 秋山会頭、卓話よろしくお話し致します。  
石川会長・川村幹事・山本忠安・星 勝治・高島章行・石川國博・木本貴一・信太克己・鹿志村高道・弓野博司・鈴木俊彦・宮本尚彦・千葉省三・川崎健輔・荒川浩信
- ◇ 17 日日曜日にひたち郷土かるた大会に行ってきました。すごくスピーディーで迫力があっておもしろかったです。来年も行きたいです。  
朝日正道



本日も多くの方からニコニコ BOX へのご協力 誠にありがとうございました



本日計 23,000 円

累計額 737,000 円



## プログラム

商工会議所会頭卓話

秋山光伯様



- 日立南 RC のメンバーの皆さんには、商工会議所で良くお会いする見知った方が沢山おられますので、すぐに例会にとけこめます。
- ご紹介にありました様に日立南 RC からは二期連続で商工会議所会頭を輩出しているところでございますが、昨今の市内大企業、特に火力部門の日立と三菱の合併や多賀地区の企業の変化をみますと、山本前会頭がおられた時の方が見通しが良かった様に思われます。
- 企業としては世の中の変化に対応してゆかねば生き残ってゆくことはできません。環境が変わるときに色々なことを作り直すことは億劫ではありますが、成し遂げなければならない事です。
- 商工会議所もスローガンとして平成 25 年には「変化の中にチャンスをつかもう」。平成 26 年には「変化をチャンスに」。平成 27 年には「変化にアタック」を掲げ、いかに変化に立ち向かえる様にするか全体で考え、会員企業さんの手助けをしてまいりました。しかしながら大企業さんの変化はドラスティックで、日立電線が日立金属へ変化したり、国分の一部が東海へ移転するようなお話も出てきている様です。
- 工場移転などは市や商工会議所というよりも、企業判断によるものです。東原社長には市長が直々懇願した様で今後も相談を受けるとの事です。
- 会議所としても各企業さんが変化に対応して行くために、イベントよりも会員企業さんへの財務・経営相談や退職金準備等、きめ細やかな対応をしてゆく様に所員一同努力しております。
- 商業部門では田尻にドン・キホーテが出店する事になり、スーパーと違い 24 時間営業店舗の為、夜間騒音や交通渋滞が心配されております。信号の変更

等地元の人と協調できるようにして行く努力が必要です。

- 次にコンビニエンスストアですがこの一年半でかなりの出店となりましたが、週刊誌や文房具、お酒やたばこもコンビニでの購入がほとんどで、地元の小売店で買う人が少なくなりました。パンやそばももとは地元から仕入れていたが店が多く出る事で自社でつくり配送するようになりました。
- 地方が活性しなくなり商業の停滞につながりますのでこの流れを止めて行きたいとは思っています。
- 日立やひたちなか市ではプレミアム商品券の販売が実施されましたが、特徴としてはその時期のみ売れてそれ以外の時期は売れないという事があり、なかなか経済の特効薬とはならない様です。
- 姉妹都市の桐生との物産展でのお話ですが、日立は夫婦で買い物をする際、奥さんは旦那さんに相談するが、桐生では昔から奥さんも働き自分で収入がある為か、友達同士で来て自分で稼いだお金で買う傾向があるようです。
- 消費傾向が違うのですが、他の土地と違い教育には熱心で、東京の大学の授業料や学費には惜しげもなくお金を使いますが、自分のブラウスを購入する際、色違いの 2 枚目は買わないのに息子の大学受験の際はもう一校受験させるという傾向があるようです。
- 桐生とは、58 年前から海水浴に日立に来てもらうことをきっかけに交流が始まりましたが、桐生や大田に行った際に太田では宝石屋さんが忙しいという話をうかがいました。日立で宝石屋さんが忙しいという話を聞いたことはありません。
- 太田にはスバルを製造している富士重工があります。トヨタや日産を凌駕する活気がありました。日立も昭和 30 年・40 年代には活気ありましたがその後商業発展には寄与しきれない土地柄だったようです。
- しかしながら、商工会議所としては今後も変化に対応し、会員企業さんが生き残って行けるように、所員一同努力してまいりたいと思いますので宜しくお願いいたします。

会長の点鐘をもって閉会。