

Weekly Bulletin

第 2820 地区

# HITACHI SOUTH ROTARY CLUE

【例 会 場】 【例 会 日】 【事 務 所】 要害クラブ TEL (0294) 36-2020 毎週火曜日 12:00~13:00 日立市桜川町 2-25-3 桜川第 2 ビル 201 号室

TEL (0294) 36-5074 FAX (0294) 37-2176 Mail:info@hitachi-south-rc.org

■会 長 荒 川 浩 信 ■幹 事 小笠原 邦 浩

■副会長 池澤 健 ■会報委員 鈴木幸 -



週報 No.37

本日の例会:令和4年 6月 7日(火) 【プログラム】クラブフォーラム / 本年度事業報告

次回例会:令和4年6月14日(火) 【プログラム】クラブフォーラム/本年度事業報告

例 会 報 告

5月31日(火)12:00開会

進行:須田会員



# 会長の時間

荒川会長



# 出席報告

星副委員長

会長の時間をいただきます。

鈴木ガバナー補佐、あと1ヶ月ありますが大変お疲れ様でございました。笹島ガバナー補佐エレクト、池澤年度どうぞよろしくお願いいたします。

そして本日卓話いただきます、東洋証券ウェルマネジメント部 深谷部長、東根マネージャーよろしくお願いいたします。小笠原幹事には非常にお世話になっております。

60周年も終わり、ほっとしているところですが、あと 1ヶ月ありますので気を引き締めて取り組みたいと思い ます。

真の例会場である要害クラブに問い合わせしてみました。7月から、多賀事業所関係者のみではありますが再開するとのことでした。一般開放はいつからかわかりませんが、また利用できるといいと思っています。

以上、会長の時間といたします。ありがとうございました。



#### 幹事報告

# 小笠原幹事

- 河原子幼稚園の跡地に、あいさつ坂に関する当クラブの名前が書かれた看板があり、これを撤去していいか消防本部から連絡がありました。消防団の建物が建つそうです。撤去の方向で話を進めていただくよう伝えました。
- ◆ 次週例会後、理事会開催いたします。

会員数	出席	欠席	出席率	MakeUp	修正	免除
28 名	16名	12名	66.67 %	8名	100%	8名



### \_\_\_ BOX

星副委員長

- ◆ 鈴木稔ガバナー補佐お疲れ様でした。笹島がバナー 補佐エレクトこれからよろしくお願いします。 荒川会長・山本忠安・星 勝治・須田 聡・ 池澤 健・髙島章行・弓野博司・小野瀬裕・ 鴨田文利・千葉隆一・鹿志村高道・朝日正道・ 川﨑健輔
- ◆ 結婚記念日の花をいただきました。ありがとうございました。石川 悟
- ◆ 事業継承の卓話よろしくお願いいたします。 小笠原幹事
- ◆ 大変お世話様になりました。 宮本尚彦



本日も多くの方からニコニコ BOX への ご協力 誠にありがとうございました



本日計	31,000 円	累計額	912,000 円



ご挨拶

鈴木ガバナー補佐



- ご挨拶、7クラブ目です。笹島ガバナー補佐エレクトとずっとまわってきました。
- コロナ禍に翻弄された1年でしたが、会長幹事会、 米山交流会、IM、海岸清掃もつつがなく行うことが できました。本当に疲れました。
- 1年間ありがとうございました。

ご挨拶

笹島ガバナー補佐エレクト



- 日立中央RCの笹島です。
- クラブ会長に比べ、ガバナー補佐はだいぶ大変だと 思いますが一生懸命やっていきたいとおもいます。
- 池澤さん、小野瀬さん、頑張りましょう。いろいろ変化の年となりそうです。
- 来期はよろしくお願いいたします。

退会のご挨拶(現会員の最長在籍者:35年) 宮本会員



- みなさんお久しぶりでございます。
- コロナ以降、例会場も変わったので2年ほど休眠しておりました。

- 60周年記念式典はお手伝いできなかったのですが、 非常にコンパクトにまとまっていて良かったと思います。
- この2年の間で、肩にのしかかっているものも多く なり、思うように体も動かなく、ロータリーを引退 させていただければと思うようになりました。
- 長きにわたり非常に楽しい時間をいただいていま した。本当に長い間ありがとうございました。

#### 卓話

東洋証券ウェルスマネジメント部

深谷部長



- 日本が抱えている社会問題のひとつに、後継者不足 があります。日立では、これが一番深刻な問題であ ると聞いております。
- ◆ 今日は、事業承継にお話したいと思います。
- 時代の流れ、地域の抱える問題、そして法律の問題など、いろいろありますので、昨年来、事業承継についてお話する機会が増えてきております。
- 事業を継続していくべきなのか、誰かに引き継いでいくべき (M&A など) なのかを考えます。
- 今すぐの問題でなくても、準備や対策をしておくことが必要です。対策はいつか必要です。
- 中小企業の半数以上が黒字企業ですが、後継者がいないといった問題で事業承継が困難に陥りそうな 予備軍が多く存在している現状です。
- 後継者がいる、いないで大きく変わってきます。
- 後継者がいる場合には、事業価値は抑えた方が良い です。相続税など高額な負担がかかってきます。
- 逆に他社に引き継いで売却する場合は、なるべく高く売りたいです。
- ◆ 今できることは、価値を知っていただくことです。 まず自社株評価を行いましょう。会社の人間ドックです。
- 例えば、M&A はどんなふうにされるのか不安だと思います。東洋証券では、最初の説明者になれます。 税理士の先生を選ぶ、業者を選ぶ前に、セカンドオ ピニオン的にご相談いただければと思います。
- 私どもはサポートサービスです。相続・贈与、事業 承継、M&A など、皆様のあらゆるお悩みに寄り添い ます。
- ご清聴ありがとうございました。

会長の点鍾をもって閉会。