

Weekly Bulletin

週報 No.8

第 2820 地区

# HITACHI SOUTH ROTARY CLUB

【例 会 場】 【例 会 日】 【事 務 所】 要害クラブ TEL (0294) 36-2020 毎週火曜日 12:00~13:00 日立市桜川町 2-25-3 桜川第 2 ビル 201 号室 TEL (0294) 36-5074 FAX (0294) 37-2176

TEL (0294) 36-5074 FAX (0294) 37-21 Mail:info@hitachi-south-rc.org

■会 長 荒 川 浩 信 ■幹 事 小笠原 邦 浩 ■副会長 池澤 健 ■会報委員 鈴木幸 -



本日の例会:令和3年 9月28日(火) 【プログラム】卓話 / 国際奉仕委員会

次回例会:令和3年10月5日(火) 【プログラム】卓話/米山記念奨学会委員会

例 会 報 告

9月21日(火)12:00 開会 進行:須田会員

協力よろしくお願いいたします。

以上、会長の時間といたします。ありがとうございました。



会長の時間

### <u>荒川会長</u>





## 出席報告

#### 滑川委員長

会員数	出席	欠席	出席率	MakeUp	修正	免除
29 名	13 名	16 名	50 %	13 名	100%	7名

会長の時間をいただきます。

本日は、会員増強退会防止委員会の外部卓話ということで、地区の星野幸子会員増強委員長に卓話いただきます。当クラブ初の Zoom での外部卓話になります。星野委員長よろしくお願いいたします。

コロナ禍で会員増強が厳しい状況ですが、純増 4 名目標で頑張っていきたいと思います。

星野委員長のお話を以前お聞きしたことがありまして、大変分かりやすく、内容も会員増強したくなるようなお話です。

会員増強委員会だけではなく、クラブ全体の問題です。 我々がなぜ入会したかを意識しながら、お聞きいただけ たらと思います。楽しみにしています。

幹事欠席のため、私が幹事報告いたします。

地区海岸清掃ですが、再延期されまして、11月3日となりました。

産業支援センターから連絡ありまして、来週も休館ということですのでオンラインにて開催いたします。

来月からは産業支援センターにて開催予定です。

要害クラブについても問い合わせしたのですが、再開 未定だそうです。

引き続き、イレギュラーな開催になりますが、皆様ご

# 🎧 プログラム

#### 会員増強・退会防止委員会

石川委員長



- 本日は、星野幸子様に出前卓話をお願いしました。
- 6月20日のセミナーで、星野様の卓話を会長・幹事・私でお聞きしまして、素晴らしいお話しでしたので、ぜひ皆様にも聞いていただきたくお願いしました。
- お忙しい中ありがとうございます。よろしくお願いいたします。



- 今日は、会員維持・増強の出前卓話「元気なクラブ づくりをお手伝い」ということで、お話させていた だきます。よろしくお願いいたします。
- ・ 荒川会長、石川委員長、今日はお招きいただきましてありがとうございます。
- まず皆さん、ロータリーの一番大切な財産はなんで しょう。それは会員です。
- 堅固な会員基盤があれば、クラブに活気がもたらされ、クラブの存在感が高まり、地域社会でのロータリーの奉仕力がさらに高まります。
- コロナ禍で増強も大切なのですが、維持ということ も大切です。
- この2ヶ月半で辞めた方はいますか?いないですね。よかったです。ほっとしました。
- 例会が開催されないと、気持ちがロータリーから離れていってしまう人もいますので、維持も大切です。
- さて、入会理由はさまざまですが、先輩に誘われた とか、JC 絡みで入会したというかたもよく聞きます。
- 私は父がロータリアンでした。
- 地区の会員数推移ですが、10年間で217人減りました。20年間では678名減っています。クラブ自体も減りました。かなりの減り具合です。
- 年齢の傾向ですが、多いのは70歳以上です。50代 もだいぶ増えてきましたが、高齢化が進んでいるの が現状です。30代、40代を増やしていきたいとい うのが委員会の希望です。
- RI 会長は、みんなが一人を入会させようと言っています。
- 新井ガバナーは、会員数 2000 名に回復、女性比率 10%を目標にしています。
- 会員増強には、退会を防ぐことが大事です。仲間を 大切にしているかが、これからのクラブ運営に必要 なことです。
- クラブが直面している課題ですが、「会員の高齢化」 「会員の減少」「会員候補者不在」「例会出席率低下」 が挙げられます。
- 今日も出席率が低いですが、ご高齢の会員さんはリ

- モート例会についていけないということもあると思います。
- 例会に一旦疎遠になってしまうと行きづらくなり、 出席率が低下してしまいます。
- 研修不足ということも一因だと思います。ロータリー用語など難しいですよね。入会後も説明を丁寧にしてあげることが大事です。
- 公共イメージ、認知度の低さも頑張っていきたいと ころです。
- 次に、会員がロータリーを続ける理由ですが、「異業種交流ができる」「生涯の仲間ができる」「自己研鑽と学習・成長の機会」「例会が楽しい」などがあります。
- 家族例会はされていますか。奥様はじめご家族の理解を得られますので、家族例会は大切です。
- 次に、退会されるかたの理由です。
- 理由は本当のことを皆さん言いません。実際は、費用や時間の負担、クラブ環境が期待と違っていた。魅力を感じられなかった。リーダーシップ発揮の機会を得られないと辞めるかたがいらっしゃいます。
- 会員維持力を高めるためには、休みがちな会員に声かけをしたり、入会したての会員にお世話係をつけるなど、会員の居心地の良い場所を作ることが一番大切です。
- 女性も活躍する時代です。ぜひ入会していただける よう努めていただけたらと思います。
- 人が集まらないクラブは、毎年同じような活動をしている、クラブの方向性がないという特徴が見られます。
- 笠間 RC は会員が一桁まで減ってしまったことがありました。が、若手会員を中心に蘇りました。JC の OB を中心に一人一人会員が本気になり勧誘をしました。
- 多様性を受け入れる行動もとても大事です。若手、 女性、障がいのあるかたなども積極的に入会いただ けたらと思います。
- 国際奉仕がしたくてロータリアンになるかたもい らっしゃいますので、こういうところにも目をつけ ていただけたらと思います。
- 衛星クラブは8名の会員がいれば作れます。会員数にカウントできますので、衛星クラブに若い人をまず入会させることもひとつの手です。
- 皆様のクラブの益々のご発展をお祈りいたします。 ありがとうございました。

#### 会長の点鐘をもって閉会。