



第 2820 地区

HITACHI SOUTH ROTARY CLUB

【例 会 場】 要害クラブ TEL (0294) 36-2020
 【例 会 日】 毎週火曜日 12:00~13:00
 【事 務 所】 日立市桜川町 2-25-3 桜川第 2 ビル 201 号室
 TEL (0294) 36-5074 FAX (0294) 37-2176
 Mail: info@hitachi-south-rc.org



Weekly Bulletin
週報 No.5

■会 長 弓 野 博 司 ■副 会 長 荒 川 浩 信
 ■幹 事 川 村 昌 弘 ■会 報 委 員 池 澤 健

本日の例会：令和 2 年 8 月 18 日（火） 【プログラム】親睦例会 / 親睦活動委員会

次 回 例 会：令和 2 年 8 月 25 日（火） 【プログラム】ガバナー補佐事前訪問 / 会長・幹事

例会報告

8 月 4 日（火）12:00 開会
進行：朝日会員



会長の時間

弓野会長



会長の時間をいただきます。

8 月に入り、急に暑くなりました。体がついていかなくなっています。健康管理には気をつけていただきたいと思います。

先週、日立中央 RC 和田会長がお亡くなりになり、葬儀に参列してきました。ついこの間の奉仕研究会リモート会議に参加しましたが、和田会長も病室から参加されていました。あんなに元気だったのに残念です。謹んでお悔やみ申し上げます。昨日、日立中央 RC のガバナー公式訪問があり、無事に終わったと茂木ガバナー補佐から連絡いただきました。

そしてコロナですが、収束する気配も見えず、じわじわ広がっている状況でどうなってしまうのか心配です。

今日は、会員増強月間ということで、地区会員増強委員長の石井浩一様に卓話いただくことになりました。楽しみにしています。宜しくお願いいたします。

以上、会長の時間といたします。ありがとうございました。



幹事報告

川村幹事

- 地区会員増強委員長 石井様、ようこそお越しくだ

さいました。

- 2020 年市民生活安全フェスティバルが延期となりました。
- 8 月 25 日にガバナー補佐事前訪問があります。
- 30 日に地区会長・幹事会がつくばで開催されます。
- 9 月 1 日はガバナー公式訪問です。宜しくお願いいたします。



出席報告

小笠原委員長

会員数	出席	欠席	出席率	MakeUp	修正	免除
29 名	16 名	13 名	64%	5 名	84%	7 名



ニコニコ BOX

小笠原委員長

- ◇ よろしくお願ひ致します。
弓野会長・川村幹事
- ◇ 石井地区会員増強委員長様、卓話よろしくお願ひいたします。
高島章行・鹿志村高道・山本忠安・石川 悟・
星 勝治・千葉県三・鈴木幸一・石川國博・
朝日正道・佐藤信彦・千葉隆一・川崎健輔・
小笠原邦浩・小野瀬 裕



本日も多くの方からニコニコ BOX へのご協力 誠にありがとうございました



本日計	26,000 円	累計額	139,000 円
-----	----------	-----	-----------



プログラム

会員増強・退会防止委員長

石川委員長



- 7月19日にZoomでの奉仕研究会にて、会員増強の出前卓話があることを知りました。そこで、大高クラブ奉仕統括委員長にお願いし、今日ここに石井委員長に卓話いただくことになりました。宜しくお願いいたします。

出前卓話

石井地区会員増強委員長



- みなさんこんにちは。
- 7月に奉仕研究会をZoomにて開催いたしました。100人程度ご参加いただきました。ありがとうございました。
- 新型コロナで時代は変わりました。会員増強も、手探りでありますが変えていかなければいけません。
- 今年度は、数値目標を出していません。各クラブにて目標を立てていただければと思います。
- この出前卓話は、会員増強だけでなく、クラブサポート、公共イメージ、ITの4つの委員会チームとなり動いています。
- 「会員は財産です」。会員を大事にしていきたいと思っています。
- 地区会員数ですが、1,955名が1,881名になってしまいました。衝撃的な数値です。
- 日本ロータリーが100周年を迎え、各クラブにアンケートを取りました。以下回答結果です。
- (1) クラブが抱える問題です。
 - ・会員の高齢化
 - ・会員減少
 - ・会員候補者の不在
 - ・会員の出席率低下 が挙げられました。

- 日立南RCも平均年齢が高いです。もうちょっとすると大変ですね。それ以上は言いません。
- (2) 各クラブが抱える課題・運営についてです。
 - ・例会のマンネリ化
 - ・ネット対応が不十分
 - ・会員に対する研修不足
 - ・公共イメージ、認知度の低さ が挙げられました。
- (3) 会員がロータリーを続ける理由についてです。
 - ・異業種交流ができる
 - ・生涯の友人、仲間が出来る
 - ・自己研鑽と学習、成長の機会
 - ・例会が楽しい というプラスの意見もあります。
- クラブ運営に関するお願いです。上期は、会員増強、下期は、退会防止・維持に力を入れていただきたいと思っています。
- 地区で、昨年度の会員減少について分析をしてみました。例年ですと、下期に会員が増える傾向にあったのですが、今年2月以降の新規会員はほぼいませんでしたので、ここが原因だと思われます。
- なお、地区の会員分布ですが、女性会員と40歳未満会員が少ないです。そして、入会3年未満の退会率が高いです。
- 今までの会員増強では、穴の開いたバケツに水を注いでいるようなものだと思います。既存会員を大事にすることが大切です。
- 会員はなぜ退会するのでしょうか。
 - ・費用や時間の負担
 - ・クラブ環境
 - ・期待と違って。魅力がなかったという退会理由が上位にあるようです。
- 新会員、中堅どころなど、入会年数に合わせたアプローチが必要だと思います。個々が活躍できる場を提供することは、とても大切です。
- 「いかに多くの会員を維持したか」が大事です。
- かつ、やはり新規会員を増やしていかないと、クラブの高齢化は進みます。クラブの5年後を想像してみてください。平均年齢はいくつになりますか。
- 地域に根ざした活動をする日立南RCは、存在する意義があります。地域との関わりの中で何が必要なのか考え活動すると、そこに必要な人材がいます。そして、日立南RCに入会したくなると思います。
- もう一度言います。ロータリーに一番大切な財産は「会員」です。
- 会員が減ってしまうと、なかなか活動が思い通りにいきません。
- 勧誘方法としては、例えば、候補者を例会にお誘いし、例会の雰囲気を感じてもらいます。また外部の意見として、なにか問題提起をしてもらうことも大切です。
- 皆様のクラブに合った、勧誘方法をしていただけたらと思います。今日はありがとうございました。

会長の点鐘をもって閉会。